



Eficiencia en la compra y calidad para asociados y clientes

COHAN, líder en la Negociación conjunta con la industria farmacéutica

Bajo el liderazgo de COHAN, en septiembre comenzó la Negociación Conjunta de las Cooperativas de Hospitales de Colombia para 2022, en la que reconocidas cooperativas del sector salud del país se unen para adelantar una negociación estratégica con la industria farmacéutica, con miras a encontrar los mejores precios y una óptima calidad en la adquisición de medicamentos y equipos médicos para la atención en salud de nuestras comunidades.



ETAPAS DE LA NEGOCIACIÓN: A partir de la definición de los términos de la negociación, del volumen de compras y consumos planificados por las cooperativas, de la oferta de los laboratorios nacionales e internacionales y de los precios a fijar, COHAN facilita una plataforma tecnológica para que los diferentes actores (cooperativas-laboratorios) avancen en las etapas de la negociación que, para este año, inician en una modalidad virtual.



MESAS DE NEGOCIACIÓN: Una vez se surten los diferentes pasos administrativos, en cuanto a la presentación de la oferta por parte de los laboratorios, la demanda de las cooperativas y la presentación de los documentos requeridos por parte de los proveedores, se da paso a unas mesas de negociación para encontrar los mejores precios del mercado.



COMITÉ DE COMPRAS: Es el que adjudica los precios base que la industria farmacéutica le otorgará a las cooperativas, de acuerdo con los proveedores aprobados, promoviendo así, una economía de escala, una regulación de precios y unas condiciones de pago y negociación iguales para todos los participantes.

Cooperativas Participantes



Valor estimado de negociación

+ \$ 282 mil millones de pesos



Unidades a negociar

+ 544 millones
70% medicamentos
30% dispositivos médicos



Proveedores capacitados en la plataforma

109 proveedores



Proveedores que participaron en la socialización

+100 proveedores

SARLAFT: por una relación comercial transparente con nuestros clientes

Contribuir al cuidado de la salud con calidad y transparencia es el propósito superior que en COHAN nos hemos trazado para llevar bienestar a nuestras comunidades, y para lograrlo, adelantamos de manera permanente esfuerzos para garantizar la debida diligencia de nuestras operaciones.



¿Qué es?

En este sentido, el Sistema de Administración del Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo, conocido como SARLAFT, es uno de los instrumentos que nos permite a las compañías prevenir pérdidas o daños en caso de ser utilizadas por sus colaboradores o terceros como instrumento para el lavado de activos o destinación de recursos hacia la realización de actividades terroristas.



Requisito para las relaciones comerciales

Para un uso eficiente de este mecanismo creado en 2008, nuestra cooperativa cuenta con un conjunto de políticas y procedimientos para la prevención y control de lavado de activos, dentro de las cuales se incluye la creación de nuestros clientes y proveedores, considerando como un requisito indispensable el diligenciamiento del SARLAFT.

De esta manera, la cooperativa, sus clientes y proveedores promovemos relaciones comerciales transparentes.

Lucía, la asistente virtual de COHAN

¿Sabías que en COHAN, nuestros clientes y usuarios de los servicios farmacéuticos cuentan con una solución tecnológica para brindarles información y asesoría en todo momento?

- Gestión de medicamentos.
- Información sobre domicilios.
- Estado de pedidos del canal de distribución.
- Actualización de información general.

WhatsApp
300 7949384

A nivel nacional
018000180168

Medellín
60+4+ 604 22 72

Escríbenos al correo electrónico:

atencionalusuario@cohan.org.co

Lucía, más cerca de ti, para asesorarte y cuidar juntos de tu salud

Profesiones que engrandecen nuestra labor

En septiembre resaltamos el trabajo de nuestros profesionales, quienes día a día llevan salud a los diferentes rincones de nuestro departamento y más allá de sus fronteras.

¡Para todos, felicidades en su día!

26 de septiembre:

Día del Químico Farmacéutico

28 de septiembre:

Día del Ejecutivo de Ventas

